

4/18

news

ZAHNTECHNIK
EISENACH

Es ist so einfach, zufrieden zu sein

...denn guter Service ist nicht teuer



Unser Ziel: Mehrwert schaffen für Ihre Praxis und Ihre Patienten.

- Zahnersatz-Schaumodelle für Ihre Patientenberatung ■
- Kennenlern-Gutschein für eine kostenfreie digitale Abformung ■
- Weiterbildung „Zahnärztliches Honorarmanagement“ ■
- Workshop: Einschleifminimierung und funktionelle Füllungen ■
- EU-DSGVO: Sicherheitsparameter umgesetzt ■
- Veranstaltungsvorschau ■

www.zahntechnikzentrum Eisenach.de

*Zähne für's Leben
aus Eisenach*

Zahntechnik Zentrum Eisenach
GmbH & Co. KG
Werneburgstraße 11
99817 Eisenach
Tel. (0 36 91) 703 00-0



Über Mehrwert und Zusatznutzen

Sehr geehrte Zahnärztinnen und Zahnärzte, liebes Praxisteam,

der irische Schriftsteller Oscar Wilde sagte einst: „Ein Zyniker ist ein Mensch, der von jedem Ding den Preis, und von keinem den Wert kennt.“ Doch heutzutage trifft dieses Zitat bei weitem nicht nur auf Zyniker zu. All zu schnell ist man versucht, Leistungen nur nach dem Geldbetrag zu vergleichen, den man dafür hergeben muss. Wer kennt das nicht auch ab und zu von sich selbst? Entscheidend ist die Frage, ob etwas seinen Preis wert ist oder sogar noch mehr. Und den Wert einer Leistung oder einer Zusammenarbeit kann jeder nur für sich selbst empfinden. Eines unserer Ziele ist es, unseren Kunden durch die Zusammenarbeit mit uns einen Mehrwert und Zusatznutzen zu bieten, wo immer uns dies möglich ist. Wie gut uns das gelingt, überlassen wir Ihrer Bewertung. Wir stellen Ihnen in dieser Ausgabe Serviceangebote vor, von denen wir hoffen, dass Sie Ihnen einen Mehrwert bieten. Wir freuen uns, wenn Sie diese Angebote nutzen und uns Ihre Meinung dazu sagen. Abschließend wünsche ich Ihnen, gemeinsam mit meinem gesamten Team, schöne Weihnachtstage und ein gesundes, glückliches neues Jahr.

Herzliche Grüße

Ernst H. Blum, Geschäftsführer

Service für unsere Kunden

Zahnersatz-Schaummodelle als Leihgabe für Ihre Patientenberatung

Die Schaummodelle sind ein einfaches, effektives Hilfsmittel bei der Prothetikberatung. Sie tragen dazu bei, dass der Patient Ihre Zahnersatzvorschläge besser und schneller – im wahrsten Sinne des Wortes – „begreift“. Er kann die Modelle in die Hand nehmen, drehen, wenden und sich ein Bild von ästhetischen und funktionellen Vorteilen der jeweiligen Zahnersatzart machen. Sie sparen Zeit und dem Patienten fällt die Entscheidung leichter. 3 Modell-Sets stehen zur Verfügung.



Foto: Hager&Werken

Modell-Set I: OK, UK. OK zeigt Füllungsvarianten, Zahnschmuck und ästhetische Zahnkorrekturen. UK zeigt Kronen und Brücken aus Vollguss sowie mit Teil- und Vollverblendung.

Modell-Set II: OK, UK. OK zeigt Verbindungselemente (Geschiebe) einer herausnehmbaren Prothese zum Restgebiss, sowie die Form der Basisgestaltung einer MOG-Prothese in Verbindung mit gegossenen Halteelementen. UK zeigt Teleskopkronenarten, verblendet und unverblendet sowie zwei Bügelvarianten.

Modell-Set III: OK, UK. OK zeigt den Ersatz fehlender Zähne im Freiebereich durch herausnehmbare Teleskopprothese sowie eine festsitzende Metallkeramikbrücke bei einer verkürzten Zahnreihe. UK zeigt drei Varianten, wie eine herausnehmbare MOG-Prothese mit einem Restgebiss verbunden werden kann.

Wir stellen Ihnen unsere Zahnersatzmodell-Sets leihweise für Ihre Patientenberatung zur Verfügung. Sprechen Sie uns bitte an.

Nutzen Sie unseren Kennenlern-Gutschein Digitale Abformung mit dem Intra-oral-Scanner kostenfrei testen

Dieser NEWS-Ausgabe haben wir einen Kennenlern-Gutschein für eine kostenfreie digitale Abformung beigelegt. Sie können ihn nutzen, um die digitale Abformung und den digitalen Workflow an einem konkreten Patientenfall zu testen. Einer unserer Medizinprodukteberater kommt zu Ihnen in die Praxis und unterstützt Sie bei der Abdrucknahme und beim weiteren Vorgehen.

Lernen Sie jetzt die Vorteile der digitalen Abformung und des digitalen Workflows an einem praktischen Patientenfall aus Ihrer Praxis kennen.



Foto: 3M/Espe

Nachgefragt

Haben Sie Interesse an einer hochklassigen Weiterbildung „Zahnärztliches Honorarmanagement“?

Schwerpunkt: Das zahnärztliche Honorar nach BEMA, GOÄ, GOZ und betriebswirtschaftliche Ausrichtung. Mit Option auf ein IHK-Zertifikat.

Die richtige, vollständige Honorarabrechnung – GKV und PKV – beeinflusst die Wirtschaftlichkeit und Rentabilität Ihrer Zahnarztpraxis ganz erheblich. Rechtssicheres und umfassendes Abrechnungs-Know-how und Honorarmanagement sind daher ein fundamentaler Faktor für den wirtschaftlichen Erfolg der Praxis, die persönliche Existenzsicherung und den Wohlstand der Praxisinhaber. Doch durch ständige Reformen und Änderungen bei den Abrechnungsmodalitäten wird es für Praxisinhaber und Ihre Verwaltungsmitarbeiter/innen immer schwieriger, den Überblick bei der Honorarabrechnung zu behalten und ständig „up to date“ zu sein.



Aufgrund unserer sehr guten und langjährigen Zusammenarbeit mit der Abrechnungsexpertin, Frau Birgit Sayn (Fa. Rechenart), haben wir die Möglichkeit ein einzigartiges, umfassendes und hochklassiges Weiterbildungsangebot rund um das zahnärztliche Honorarmanagement für Sie zu konzipieren. Bevor wir mit Frau Sayn die Details und Organisation dieser modularen Weiterbildung ausarbeiten, ist es für uns wichtig zu wissen, wie das Interesse bei Praxisinhabern und ihren Mitarbeiter/innen an diesem Weiterbildungsangebot ist.

Unsere Bitte an Sie: Teilen Sie uns telefonisch, per E-Mail oder per FAX-Antwort mit, ob Sie an dieser umfassenden Aus- und Weiterbildung (Blockunterricht) zum zahnärztlichen Honorarmanagement grundsätzlich Interesse haben. **Die Durchführung ist im Jahr 2020 geplant.**

Wichtige Fakten dieser einzigartigen Weiterbildung auf einen Blick:

Teilnehmer-Zielgruppe: Zahnärzte und Zahnärztinnen, Existenzgründer/innen, Abrechnungs- und Verwaltungsmitarbeiter/innen in der Zahnarztpraxis, ZFA, ZMP, ZMF und ZMV sowie Quereinsteiger.

Beginn und komplette Durchführung: Im Jahr 2020.

Kurze Ausbildung durch Blockunterricht: Geringe Ausfallzeiten in der Praxis durch 3 Unterrichtsblöcke.

Fachkräftemangel aktiv begegnen: Optimieren Sie Ihr eigenes Wissen oder bilden Sie Ihr Personal aus, mit der Chance auf langfristige Mitarbeiterbindung.

Weiterbildung vor Ort, nahe an Zuhause: Keine Übernachtungskosten, geringe Fahrtzeit.

Zahnärztliche Honorarabrechnung komplett für GKV und PKV: Acht Module. Vom Basiswissen zur Perfektion. BEMA, GOÄ, GOZ, betriebswirtschaftliche Aspekte, Dokumentationen, Richtlinien, zahlreiche Fallbeispiele.

Professioneller, praxisbezogener Live-Unterricht: Wissensvermittlung mit Fragen und Antworten während der gesamten Weiterbildung und danach. 85% Frontalunterricht, 15% Eigenstudium. Option: Prüfung und IHK-Zertifikat.

Öffentliche Fördermittel: Können beantragt werden.

Veranstaltungsort: Zahntechnik Zentrum Eisenach

Bitte teilen Sie uns mit, ob Sie an dieser Weiterbildung interessiert sind.

Rückblick und Vorschau für 2019

Workshop: Einschleifminimierung und funktionelle Füllungen am 23.03.2019

Maßnahmen zur Einschleifminimierung sind ein „Dauerbrenner“ in Zahnarztpraxen und Dentallaboren. Deshalb haben wir im November 2018 bereits zum wiederholten Male Jochen Peters als Referenten engagiert. Wer ihn kennt weiß, dass er eine absolute Koryphäe auf dem Gebiet der Okklusion und Funktion ist. Wer ihn noch nicht kennt, sollte sich die Gelegenheit nicht entgehen lassen, ihn **am 23. März 2019** wieder bei uns zu hören. **Hier ein Vorgeschmack auf die Inhalte seines Workshops:**

Theorie: Modellanalyse, okklusaler Kompass, Abdruck, Provisorium, Kontaktprotokoll, Farbnahme, vermeiden von Chipping, funktionelles Know-how beim Scannen und Designen vollanatomischer Kronen und Brücken.

Praxis: Übungen und Live-Demo von Arbeitsschritten per Video. Gestaltung von Okklusalfächern mit Komposite am eigenen Übungsmodell u.v.m.

EU-DSGVO: Nummern statt Namen

Wir haben alle Sicherheitsparameter umgesetzt und das *Sicherheitszertifikat Outlook* zur Übermittlung der XML Daten eingeführt. **Bitte beachten Sie:** Wenn Sie wünschen, dass **online nicht mehr die Patientennamen, sondern Patientennummern genannt werden sollen**, benötigen wir dazu unbedingt Zusatz-Infos wie das Geschlecht und ggf. das Alter des Patienten.

Veranstaltungsvorschau

26.01.2019 – Notfalltraining für das Praxisteam Teil 1 mit dem Referenten-Ehepaar Stephanie und Dr. Matthias Lotz.

23.03.2019 – Maßnahmen zur Einschleifminimierung und funktionelle Füllungen mit Jochen Peters.

03.04.2019 - Abrechnungsseminar mit Frau Birgit Sayn



Referent Jochen Peters begeistert die Teilnehmer mit praktisch umsetzbarem Expertenwissen und Tipps.



Herr Peters zeigt Erfolgsfaktoren für perfekt sitzenden, funktionellen Zahnersatz auf und erläutert rationelle Arbeitsschritte für die Zusammenarbeit zwischen Praxis und Labor.

Sichern Sie sich frühzeitig Ihre Teilnahmeplätze an unseren Fortbildungsveranstaltungen.

Zahntechnik Zentrum Eisenach
GmbH & Co. KG
Werneburgstraße 11
99817 Eisenach
Tel. (0 36 91) 703 00-0
Fax (0 36 91) 703 00-20
info@zahntechnikzentrum Eisenach.de
www.zahntechnikzentrum Eisenach.de

Fax-Antwort 0 36 91-703 00 20

- JA**, ich interessiere mich für die Weiterbildung „Zahnärztliches Honorarmanagement“. Bitte schicken Sie mir zu gegebener Zeit weitere Informationen und die Termine.
- Ich wünsche einen **persönlichen Gesprächstermin** bei mir in der Praxis. Bitte rufen Sie mich zur Terminvereinbarung an.
- Bitte nehmen Sie Kontakt mit mir auf. Ich interessiere mich für **folgende Themen:**

- Ich wünsche **einen Kostenvoranschlag** über folgende zahntechnische Arbeit:

Praxisanschrift

Telefonnummer